



# bAV Vertriebsforum

Vertriebschancen 2022:  
bAV für alle

 08.06.2022     09:00-18:00 Uhr     Andaz Vienna (oder online)     4:40 IDD Stunden

**Allianz** 

**onau**  
VIENNA INSURANCE GROUP

  
**UNIQA**

**Valida Vorsorge  
Management**



**VBV**



**WIENER  
STÄDTISCHE**  
VIENNA INSURANCE GROUP

  
**ZURICH**

  
FINABRO

Sponsoren

Organisator

# Über das Event

Das bAV Vertriebsforum ist Österreichs größte Vorsorgekonferenz. Im Fokus des jährlichen Events stehen neue Vertriebschancen für die Branche der betrieblichen Altersvorsorge. Die Veranstaltung wird organisiert von FINABRO - der digitalen Plattform für betriebliche Altersvorsorge. Ziel ist es, gemeinsam mit den Sponsoren und Top-Speakern neue Impulse für die Branche zu setzen.

## Teilnehmer

Das bAV Vertriebsforum richtet sich an:

- **Vermittler und Bankberater**, die mit der bAV zusätzliche Ertragsquellen nutzen möchten
- **bAV-Experten**, die neue innovative Lösungen für ihre Kunden suchen
- **Produktanbieter** (Versicherungen, Pensionskassen, Vorsorgekassen), Führungskräfte und Vertriebsmitarbeiter, die die bAV aktiv mitgestalten möchten
- **Steuerberater, Wirtschaftsprüfer und HR-Experten**, die wichtige Partner im Kreislauf der bAV sind



Rückblick 2021



## Details und Anmeldung

Nehmen Sie persönlich vor Ort im Andaz Vienna teil oder verfolgen Sie das Event per Livestream. Zusätzlich haben Sie die Möglichkeit am kostenpflichtigen Networking-Dinner teilzunehmen.

Weitere Informationen und Tickets:  
[www.bav-vertriebsforum.at](http://www.bav-vertriebsforum.at)

# Programm 2022



- ▶ 09:00-10:00 Einlass und Besuch der Messe
- 10:00-10:10 Welcome  
Dejan Jovicevic | Brutkasten  
Joachim Schuller | FINABRO
- 10:10-10:30 Das denkt Österreich über die bAV  
Alexander Zeh | Ipsos
- 10:30-10:50 Vorsorge- und Pensionskassenlösungen im Maklervertrieb -  
Für welche Unternehmen lohnt es sich?  
Markus Reindl | marCKus bAV-Consulting GmbH
- 10:50-11:30 Paneldiskussion: Vertrieb von Vorsorge- & Pensionskassen -  
Unterschätztes Potential für Makler?  
Gernot Heschl | VBV  
Sabine Kosztecky | Valida Vorsorge Management  
Markus Zeilinger | Sinnova Holding AG
- ⏸ 11:30-13:00 Besuch der Messe und Networking-Lunch
- 13:00-13:10 Intro: Einstieg in die bAV  
Dejan Jovicevic, Joachim Schuller
- 13:10-13:30 Der systematische Vertriebsansatz für eine erfolgreiche bAV  
Beratung  
Alfons Breu | Alfons Breu Consulting
- 13:30-13:50 Der perfekte Vertriebspitch - Top-Argumente für die bAV  
Stefan Moser | Moser Danler bAV
- 13:50-14:10 Besteuerung in der bAV - Praxistipps, die Sie vor einem  
Kundentermin kennen sollten  
Tatjana Schrefl | KPMG
- 14:10-14:30 Herausforderungen der 1. Säule: Worauf sich die nächste  
Generation einstellen muss  
Thomas Url | Wifo
- 14:30-14:45 Das kleine Einmaleins für den Einstieg in die bAV  
Joachim Schuller

bAV für alle

Einstieg in die bAV

Trends in der bAV

- 14:45-15:15 Kaffeepause & Besuch der Messe
- 15:15-16:05 Impulsvortrag: Wissenschaft und Krisen  
Werner Gruber | Physiker und Kabarettist
- 16:05-16:25 Warum Social Media im bAV Vertrieb für uns unersetzbar ist  
Andreas Schmitt | Greco International AG
- 16:25-16:45 Wie die Digitalisierung in Deutschland die Verbreitung der bAV unterstützt  
Stefan Huber | eVorsorge
- 16:45-17:05 Kann bAV auch Sustainable Finance? ESG als Mehrwert im bAV-Business!  
Erich R. Hoffmann | Hoffmann & Partner Sozialkapitalmanagement
- 17:05-18:00 Paneldiskussion: bAV für alle - Wie können wir die bAV gemeinsam stärken?  
Manfred Bartalszky | Wiener Städtische  
Edeltraud Fichtenbauer | Donau  
Søren Obling | FINABRO  
Klaus Riener | Zurich
- 18:00-18:10 Abschluss  
Dejan Jovicevic, Joachim Schuller
- ab 18:15 Networking-Dinner